



CAPÍTULO 23

Medición del ingreso de una nación

Cuando usted concluya sus estudios y comience a buscar un empleo de tiempo completo, su experiencia estará modelada, en alto grado, por las condiciones económicas prevalecientes. En algunos años las empresas en la economía expanden su producción de bienes y servicios, el empleo aumenta y es fácil encontrar trabajo. En otros años las empresas reducen su producción, el empleo está en declive y encontrar trabajo lleva largo tiempo. No sorprende que cualquier estudiante universitario ingrese con más facilidad a la fuerza laboral o población económicamente activa en un año de expansión que en uno de contracción económica.

Dado que la salud de la economía general nos afecta profundamente a todos, los medios reportan ampliamente los cambios en las condiciones económicas. De hecho, es difícil leer un periódico, verificar un servicio de noticias en línea o encender el televisor sin ver alguna estadística recién reportada acerca de la economía. La estadística podría medir el ingreso total de todos en la economía



(el producto interno interno bruto, PIB), la tasa a la cual aumentan o disminuyen los precios promedio (inflación/deflación), el porcentaje de fuerza laboral que no tiene empleo (el desempleo), el gasto total de las tiendas (las ventas al menudeo o al detalle) o el desequilibrio del comercio entre un país y el resto del mundo (el déficit comercial). Todas estas estadísticas son *macroeconómicas*. En vez de hablarnos sobre un hogar, empresa o mercado en particular, indican algo acerca de toda la economía.

Como recordará del capítulo 2, la economía se divide en dos ramas: microeconomía y macroeconomía. La **microeconomía** es el estudio de la forma en la cual los hogares o familias y las empresas toman decisiones y de la forma en la cual interactúan unas con otras en los mercados. La **macroeconomía** es el estudio de la economía como un todo. Su meta es explicar los cambios económicos que afectan de forma simultánea a muchos hogares o familias, empresas y mercados. Los macroeconomistas abordan diversas preguntas: ¿por qué el ingreso promedio es alto en algunos países y bajo en otros? ¿Por qué los precios en ocasiones aumentan rápidamente, mientras que en otras son más estables? ¿Por qué en algunos años hay una expansión de la producción y el empleo y contracción en otros? ¿Qué puede hacer el gobierno, si es que puede hacer algo, para promover un crecimiento rápido de los ingresos, una inflación baja y un nivel de empleo estable? Estas preguntas son todas de naturaleza macroeconómica, debido a que conciernen al funcionamiento de la economía como un todo.

Puesto que la economía como un todo es sólo una colección de muchos hogares y empresas que interactúan en numerosos mercados, la microeconomía y la macroeconomía están estrechamente vinculadas. Por ejemplo, las herramientas básicas de la oferta y la demanda son tan fundamentales para el análisis macroeconómico como para el análisis microeconómico. Sin embargo, el estudio de la economía en su totalidad plantea algunos retos nuevos e intrigantes.

En este capítulo y el siguiente analizaremos algunos de los datos que utilizan los economistas y las autoridades a cargo de diseñar políticas para monitorear el desempeño de la economía. Estos datos reflejan los cambios económicos que tratan de explicar los macroeconomistas. Este capítulo considera al *producto interno bruto*, que mide el ingreso total de una nación o país. El PIB es la estadística económica que se observa más de cerca, debido a que se piensa que es la medida que mejor resume el bienestar económico de una sociedad.

Microeconomía

Estudio de la forma en la cual los hogares o familias y las empresas toman decisiones y de la forma en la cual interactúan en los mercados.

Macroeconomía

Estudio de los fenómenos a nivel de toda la economía, incluyendo inflación, desempleo y crecimiento económico.

23-1 Ingreso y gasto de la economía

Si usted evaluara cómo le va económicamente a una persona, primero podría revisar su ingreso. Una persona con un ingreso alto puede afrontar con mayor facilidad las necesidades y lujos de la vida. No sorprende que las personas con mayores ingresos disfruten de calidad o niveles de vida más altos, mejores viviendas y atención médica, automóviles y vacaciones más lujosas, etcétera.

La misma lógica se aplica a la economía completa de una nación. Cuando se evalúa si una economía se está desempeñando bien o mal, es natural ver el ingreso total que todas las personas están obteniendo en la economía. Esa es la tarea del producto interno bruto.

El PIB mide dos cosas a la vez: el ingreso total de todas las personas en la economía y el gasto total en los bienes y servicios producidos en la economía. El PIB puede realizar el truco de medir tanto el ingreso como el gasto total, debido a que los dos son en realidad lo mismo. *Para una economía como un todo, el ingreso debe ser igual al gasto.*

¿Por qué esto es verdad? El ingreso de una economía es lo mismo que su gasto, debido a que cada transacción involucra a dos partes: un comprador y un vendedor. Cada unidad monetaria gastada por algún comprador es una de ingreso para algún vendedor. Suponga, por ejemplo, que Karen le paga a Doug \$100 por podar su césped.

En este caso, Doug es un vendedor de un servicio y Karen una compradora del mismo. Doug gana \$100 y Karen gasta \$100. Por consiguiente, la transacción contribuye de forma equitativa al ingreso y al gasto de la economía. El PIB, sin importar si se mide como el ingreso total o como el gasto total, aumenta \$100.

Otra manera de ver la igualdad del ingreso y del gasto es con el diagrama de flujo circular de la figura 1. Como recordará del capítulo 2, este diagrama describe todas las transacciones entre los hogares y las empresas en una economía simple. Simplifica las cosas suponiendo que los hogares o familias compran todos los bienes y servicios y que los hogares gastan todo su ingreso. En esta economía, cuando los hogares compran bienes y servicios a las empresas, estos gastos fluyen a través de los mercados de bienes y servicios. Cuando las empresas a su vez emplean el dinero que reciben de las ventas para pagar los salarios de los trabajadores, el alquiler del terreno y las utilidades de los propietarios de la empresa, este ingreso fluye a través de los mercados de factores de la producción. El dinero fluye continuamente de los hogares a las empresas y después de vuelta a los hogares.

El PIB mide este flujo de dinero. Lo podemos calcular para esta economía en una de dos formas: al sumar el gasto total de los hogares o al sumar el ingreso total (salarios, alquiler y utilidades) pagado por las empresas. Dado que todo el gasto de la economía termina por ser el ingreso de alguien, el PIB es el mismo sin importar cómo lo calculemos.

La economía actual es, por supuesto, más compleja que la que se ilustra en la figura 1. Los hogares o familias no gastan todo su ingreso; le pagan una parte del mismo al gobierno en forma de impuestos y ahorran otra para utilizarla en el futuro. Además, los

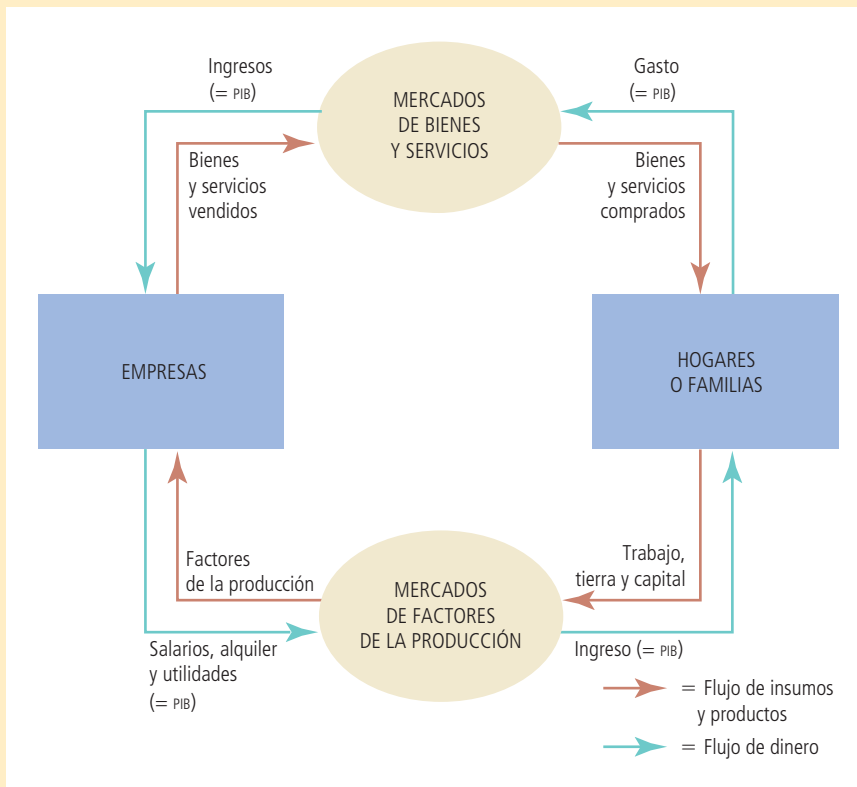


FIGURA 1

Diagrama de flujo circular
 Los hogares compran bienes y servicios a las empresas y éstas emplean su ingreso para pagar su salario a los trabajadores, el alquiler a los propietarios del terreno y las utilidades a los propietarios de la empresa. El PIB es igual a la cantidad total que gastan los hogares en el mercado de bienes y servicios. También es igual a los salarios totales, el alquiler y las utilidades pagadas por las empresas en los mercados de factores de la producción.

hogares no compran todos los bienes y servicios producidos en la economía; los gobiernos compran algunos bienes y servicios y otros los compran las empresas que planean utilizarlos en el futuro para fabricar sus productos. Sin embargo, la lección básica sigue siendo la misma: no importa si un hogar, el gobierno o una empresa compran un bien o servicio, la transacción tiene un comprador y un vendedor. Por consiguiente, para la economía como un todo, el gasto y el ingreso son siempre iguales.

Examen rápido *¿Cuáles son las dos cosas que mide el producto interno bruto? ¿Cómo puede medir dos cosas a la vez?*

23-2 Medición del producto interno bruto

Una vez analizado el significado del producto interno bruto en términos generales, vamos a ser más precisos acerca de la forma en la cual se mide esta estadística. La siguiente es una definición del PIB como medida del gasto total:

Producto interno bruto (PIB)

Valor de mercado de todos los bienes y servicios finales producidos dentro de un país en un periodo determinado.

- **Producto interno bruto (PIB)** es el valor de mercado de todos los bienes y servicios finales producidos dentro de un país en un periodo determinado.

Esta definición podría parecer bastante simple. Pero, de hecho, surgen muchos aspectos sutiles cuando se calcula el PIB de una economía. Por consiguiente, consideremos con cuidado cada frase de esta definición.

23-2a “El PIB es el valor de mercado ...”

Tal vez usted ha escuchado el refrán: “No puedes comparar peras con manzanas.” Sin embargo, el PIB hace exactamente eso. El PIB suma muchos tipos de productos en una sola medida del valor de la actividad económica. Para hacerlo, utiliza los precios de mercado. Debido a que los precios de mercado miden la cantidad que las personas están dispuestas a pagar por diferentes bienes, reflejan el valor de esos bienes. Si el precio de una manzana es dos veces el precio de una naranja, entonces la manzana contribuye al PIB con el doble de lo que contribuye una naranja.

23-2b “... de todos ...”

El PIB trata de ser amplio. Incluye todos los artículos producidos en la economía y vendidos legalmente en los mercados. Mide el valor de mercado no sólo de manzanas y naranjas, sino también de peras y toronjas, libros y películas, cortes de cabello, atención médica, etcétera.

El PIB también incluye el valor de mercado de los servicios de vivienda proporcionados por la reserva de inmuebles de la economía. Para las viviendas en alquiler, este valor se calcula con facilidad: el alquiler es igual tanto al gasto del arrendatario como al ingreso del arrendador. Sin embargo, muchas personas son propietarias del lugar en donde viven y, por lo tanto, no pagan alquiler. El gobierno incluye estas viviendas ocupadas por sus propietarios en el PIB estimando su valor de arrendamiento. En efecto, el PIB se basa en el supuesto de que el propietario le está alquilando la vivienda a él mismo. El alquiler imputado está incluido tanto en el gasto del propietario de la vivienda como en su ingreso y, por consiguiente, se suma al PIB.

Sin embargo, hay algunos productos que el PIB excluye porque es muy difícil medirlos. El PIB excluye la mayoría de los artículos producidos y vendidos de forma ilícita, como las drogas ilegales. También excluye la mayoría de los artículos que se producen y consumen en el hogar y que, por consiguiente, nunca ingresan al mercado. Los vegetales que usted compra en la tienda de alimentos son parte del PIB; los vegetales que siembra en su jardín no lo son.

Estas exclusiones del PIB en ocasiones pueden conducir a resultados paradójicos. Por ejemplo, cuando Karen le paga a Doug para que pade su césped, esa transacción es parte del PIB. Pero si Karen se fuera a casar con Doug, cambiaría la situación. Aun cuando Doug puede seguir podando el césped de Karen, el valor de podar el césped ahora queda fuera del PIB, debido a que el servicio de Doug ya no se vende en un mercado. Entonces, cuando Karen y Doug contraen matrimonio, disminuye el PIB.

23-2c “... finales ...”

Cuando la empresa International Paper produce papel, que después Hallmark utiliza para fabricar tarjetas de felicitación, el papel se llama un *bien intermedio* y la tarjeta un *bien final*. El PIB sólo incluye el valor de los bienes finales. Esto se debe a que el valor de los bienes intermedios ya está incluido en los precios de los bienes finales. Sumar el valor de mercado del papel al valor de mercado de la tarjeta duplicaría el conteo. Es decir, se contaría (incorrectamente) dos veces el papel.

Una excepción importante de este principio surge cuando se produce un bien intermedio y, en vez de que se utilice, se añade al inventario de bienes de una empresa para su uso o su venta en fechas posteriores. En este caso, el bien intermedio se toma por el momento como “final” y su valor como inversión en inventario es incluido como parte del PIB. Por consiguiente, las adiciones al inventario se suman al PIB, y cuando los bienes en inventario se usan o se venden más adelante, las reducciones del inventario se restan del PIB.

23-2d “... los bienes y servicios ...”

El PIB incluye tanto bienes tangibles (alimentos, ropa, automóviles) como bienes intangibles (cortes de cabello, limpieza doméstica, consultas médicas). Cuando usted compra un disco o una canción de su grupo favorito, está adquiriendo un bien o producto, y el precio de compra es parte del PIB. Cuando paga por asistir a un concierto del mismo grupo musical, está comprando un servicio, y el precio de la entrada también es parte del PIB.

23-2e “... producidos ...”

El PIB incluye los bienes y servicios producidos actualmente. No incluye las transacciones que involucran artículos producidos en el pasado. Cuando Ford fabrica y vende un automóvil nuevo, su valor está incluido en el PIB. Cuando una persona le vende un automóvil usado a otra persona, el valor del automóvil usado no está incluido en el PIB.

23-2f “... dentro de un país ...”

El PIB mide el valor de la producción dentro de los límites geográficos de un país. Cuando un ciudadano canadiense trabaja temporalmente en Estados Unidos, su producción es parte del PIB de Estados Unidos. Cuando un ciudadano estadounidense es propietario de una fábrica en Haití, la producción de esta fábrica no es parte del PIB de Estados Unidos (es parte del PIB de Haití). Por consiguiente, los artículos se incluyen en el PIB de una nación o país si se producen internamente, sin importar la nacionalidad del productor.

23-2g “... en un periodo determinado.”

El PIB mide el valor de la producción que tiene lugar dentro de un periodo específico, que es por lo general un año o un trimestre (tres meses). El PIB mide también el flujo del ingreso y el gasto de la economía durante ese periodo.

Cuando el gobierno reporta el PIB de un trimestre presenta por lo general el PIB “a una tasa anual”. Esto significa que la cifra reportada para el PIB trimestral es el importe de ingreso y de gasto durante el trimestre, multiplicada por 4. El gobierno utiliza esta

regla convencional de manera que las cifras trimestrales y anuales del PIB se puedan comparar con mayor facilidad.

Además, cuando el gobierno reporta trimestralmente el PIB, presenta los datos después de que se han modificado mediante un procedimiento estadístico llamado *ajuste estacional*. Los datos no ajustados muestran claramente que la economía produce más bienes y servicios durante algunas épocas del año que en otras. (Como podríamos suponer, las compras de temporada de los días festivos de diciembre representan un punto alto.) Cuando supervisan la condición de la economía, los economistas y quienes diseñan políticas a menudo quieren ver más allá de estos cambios estacionales regulares. Por consiguiente, los expertos del gobierno en estadística ajustan los datos trimestrales para eliminar el ciclo estacional. Los datos del PIB reportados en las noticias siempre se ajustan por estacionalidad.

Ahora se presenta de nuevo la definición de PIB:

- El producto interno bruto (PIB) es el valor de mercado de todos los bienes y servicios finales producidos dentro de un país en un periodo determinado.

Esta definición se enfoca en el PIB como el gasto total en la economía. Pero no debemos olvidar que cada unidad monetaria que gasta un comprador de un bien o un servicio se convierte en una unidad monetaria de ingreso para el vendedor de ese bien o servicio. Por consiguiente, además de aplicar esta definición, el gobierno suma el ingreso total en la economía. Las dos formas de calcular el PIB proporcionan casi exactamente la misma respuesta. (¿Por qué “casi”? Aun cuando las dos medidas deberían ser precisamente las mismas, las fuentes de los datos no son perfectas. La diferencia entre los dos cálculos del PIB se llama *discrepancia estadística*.)

Debería ser aparente que el PIB es una medida sofisticada del valor de la actividad económica. En cursos avanzados de macroeconomía usted aprenderá más acerca de las sutilezas que surgen en su cálculo. Pero incluso ahora, puede ver que cada frase en esta definición abunda en significado.

Examen rápido ¿Qué contribuye más al PIB: la producción de un kilogramo de carne para hamburguesa o la de un kilogramo de caviar? ¿Por qué?

23-3 Los componentes del PIB

El gasto en la economía asume muchas formas. En cualquier momento, la familia Smith podría estar comiendo en Burger King; Ford quizás está construyendo una planta automotriz; la Marina tal vez está comprando un submarino; y British Airways podría estar comprando un avión de Boeing. El PIB incluye todas estas diversas formas de gastar en bienes y servicios producidos internamente.

Para comprender la forma en la cual la economía utiliza sus recursos escasos, los economistas estudian la composición del PIB entre varios tipos de gasto. Para hacer esto, el PIB (que se denota con Y) se divide en cuatro componentes: consumo (C), inversión (I), compras del gobierno (G) y exportaciones netas (XN):

$$Y = C + I + G + XN.$$

Esta ecuación es una *identidad*; una ecuación que debe ser cierta debido a la forma en la cual se definen sus variables. En este caso, dado que cada unidad monetaria del gasto incluido en el PIB se coloca en uno de los cuatro componentes del PIB, el total de los cuatro componentes debe ser igual al PIB. Veamos más de cerca cada uno de estos cuatro componentes.

Para su información

Otras medidas del ingreso



Cuando el Departamento de Comercio de Estados Unidos calcula cada tres meses el PIB de la nación, también calcula otras medidas del ingreso para tener una perspectiva más completa de lo que sucede en la economía. Estas otras medidas difieren del PIB al excluir o incluir ciertas categorías de ingreso. Lo siguiente es una breve descripción de cinco de estas medidas del ingreso, ordenadas de la mayor a la menor.

- **Producto nacional bruto (PNB)** es el ingreso total ganado por los residentes permanentes de una nación o país (llamados *nacionales*). Difiere del PIB al incluir el ingreso que nuestros ciudadanos ganan en el extranjero y al excluir el ingreso que los extranjeros ganan aquí. Por ejemplo, cuando un ciudadano canadiense trabaja temporalmente en Estados Unidos, su producción es parte del PIB de Estados Unidos, pero no del PNB de dicho país. (Es parte del PNB de Canadá). Para la mayoría de los países, los residentes internos son responsables de la mayor parte de la producción nacional, por lo que el PIB y el PNB son bastante parecidos.
- **Producto nacional neto (PNN)** es el ingreso total de los residentes de una nación (PNB) menos las pérdidas debidas a la depreciación. La *depreciación* es el uso y desgaste de las existencias de equipo y estructuras de la economía, como la oxidación de los camiones y el hecho de que las computadoras se vuelvan obsoletas. En las cuentas del ingreso nacional preparadas por el Departamento de Comercio, la depreciación se llama “consumo del capital fijo”.
- **Ingreso nacional** es el ingreso total ganado por los residentes de una nación en la producción de bienes y servicios. Es casi idéntico al producto nacional neto. Estas dos medidas difieren debido a la discrepancia estadística que se origina, dados los problemas en la recolección de datos.

- **Ingreso personal** es el ingreso que reciben los hogares o familias y los negocios no corporativos. A diferencia del ingreso nacional, excluye las *utilidades retenidas*, que son las utilidades que han obtenido las empresas, pero que no le han pagado a sus propietarios. También resta los impuestos empresariales indirectos (como los impuestos sobre ventas) los impuestos a las utilidades corporativas y las contribuciones a la seguridad social (en su mayor parte impuestos de Seguridad Social). Además, el ingreso personal incluye el ingreso por concepto de intereses que reciben los hogares o familias de sus inversiones en deuda del gobierno y el ingreso que obtienen de los programas de transferencias del gobierno, como los de asistencia social y Seguridad Social.
- **Ingreso personal disponible** es el ingreso que tienen los hogares o familias y los negocios no corporativos después de cumplir todas sus obligaciones con el gobierno. Es igual al ingreso personal menos los impuestos personales y ciertos pagos que no son impuestos (como multas de tránsito).

Aun cuando estas diversas medidas del ingreso difieren en algunos detalles, todas revelan casi siempre la misma historia acerca de las condiciones económicas. Cuando el PIB crece rápidamente, estas otras medidas del ingreso, por lo general, también crecen rápidamente. Y cuando disminuye el PIB, estas otras medidas por lo general también disminuyen. Para monitorear las fluctuaciones en la economía en general, no importa mucho cuál medida del ingreso utilizemos. ▲

23-3a Consumo

El **consumo** es el gasto de los hogares en bienes y servicios, con excepción de la compra de viviendas nuevas. Los bienes incluyen el gasto de los hogares o familias en bienes duraderos, como automóviles y electrodomésticos, y bienes no duraderos, como alimentos y ropa. Los servicios incluyen artículos intangibles, como cortes de cabello y atención médica. El gasto de los hogares en educación también está incluido en el consumo de servicios (aun cuando podríamos argumentar que se ajustaría mejor en el siguiente componente).

23-3b Inversión

La **inversión** es la compra de bienes que se utilizarán en el futuro para producir más bienes y servicios. Es la suma de las compras de equipo de capital, inventarios y estructuras. La inversión en estructuras incluye el gasto en viviendas nuevas. Por convención, la compra de una vivienda nueva es la única forma del gasto de los hogares o familias que se categoriza como inversión en lugar de consumo.

Como se mencionó ya en este capítulo, el tratamiento de la acumulación de inventarios es digna de mención. Cuando Apple fabrica una computadora y la agrega

Consumo

Gasto de los hogares en bienes y servicios, con excepción de la compra de viviendas nuevas.

Inversión

Gasto en equipo de capital, inventarios y estructuras, incluyendo las compras de viviendas nuevas que realizan los hogares o familias.

a su inventario en lugar de venderla, se supone que Apple ha “comprado” la computadora para sí misma. Es decir, los contadores del ingreso nacional tratan a la computadora como parte del gasto en inversión de Apple. (Si más adelante Apple vende la computadora del inventario, su inversión en inventario será negativa, compensando el gasto positivo del comprador). Los inventarios se tratan de esta manera, debido a que uno de los objetivos del PIB es medir el valor de la producción de la economía y los bienes que se suman al inventario son parte de la producción de ese periodo.

Debemos observar que la contabilidad del PIB utiliza la palabra *inversión* de forma diferente a aquella en la cual usted podría escuchar el término en las conversaciones cotidianas. Cuando escucha la palabra inversión, podría pensar en inversiones financieras, como acciones, bonos y fondos de inversión, temas que se estudiarán más adelante en el libro. En contraste, puesto que el PIB mide el gasto en bienes y servicios, aquí la palabra *inversión* significa la compra de bienes (como capital, estructuras e inventarios) que se utilizan para producir otros bienes.

23-3c Compras del gobierno

Compras del gobierno

Gasto en bienes y servicios de los gobiernos locales, estatales y federal.

Las **compras del gobierno** incluyen el gasto en bienes y servicios de los gobiernos locales, estatales y federal. Incluyen los salarios de los trabajadores del gobierno, así como el gasto en obras públicas. Recientemente, las cuentas del ingreso nacional de Estados Unidos han cambiado al nombre más largo de *gasto por consumo e inversión bruta del gobierno*, pero en el libro seguiremos utilizando el término tradicional y más corto de *compras del gobierno*.

El significado de compras del gobierno requiere un poco de aclaración. Cuando el gobierno paga el salario de un general del ejército o de un profesor de escuela, el salario es parte de las compras del gobierno. Pero cuando el gobierno le paga un beneficio de Seguridad Social a un adulto mayor o un beneficio de seguro de desempleo a un trabajador que fue despedido recientemente, la historia es muy distinta. Estos pagos se llaman *transferencias*, dado que no se hacen a cambio de un bien o servicio producido recientemente. Los pagos de transferencias alteran el ingreso de los hogares, pero no reflejan la producción de la economía. (Desde un punto de vista macroeconómico, los pagos de transferencias son como impuestos negativos.) Puesto que se pretende que el PIB mida el ingreso y el gasto en la producción de bienes y servicios, los pagos de transferencias no se cuentan como parte de las compras del gobierno.

23-3d Exportaciones netas

Exportaciones netas

Gasto que realizan extranjeros en bienes producidos domésticamente (exportaciones) menos el gasto en bienes extranjeros (importaciones) que realizan residentes nacionales.

Las **exportaciones netas** son iguales a las compras de bienes producidos internamente (exportaciones) que realizan extranjeros menos las compras domésticas de bienes extranjeros (importaciones). La venta de una empresa nacional a un comprador en otro país, como la venta de Boeing de un avión a British Airways, incrementa las exportaciones netas.

La palabra *netas* en el término *exportaciones netas* se refiere al hecho de que las importaciones se restan de las exportaciones. Esta resta se hace debido a que otros componentes del PIB incluyen las importaciones de bienes y servicios. Por ejemplo, suponga que un hogar o familia le compra un automóvil de \$40,000 a Volvo, el fabricante sueco de automóviles. La transacción incrementa el consumo \$40,000, dado que las compras de automóviles son parte del gasto de consumo. También reduce las exportaciones netas \$40,000, dado que el automóvil es de importación. En otras palabras, las exportaciones netas incluyen los bienes y servicios producidos en el extranjero (con un signo negativo), debido a que estos bienes y servicios están incluidos en el consumo, la inversión y las compras del gobierno (con un signo positivo). Por consiguiente, cuando un hogar, empresa o gobierno nacional adquiere un bien o un servicio del extranjero, la compra reduce las exportaciones netas, pero dado que también incrementa el consumo, la inversión o las compras del gobierno, no afecta al PIB.

TABLA 1

	Total (en miles de millones o millardos de dólares)	Por persona (en dólares)	Porcentaje del total
Producto interno bruto, Y	\$15,676	\$49,923	100%
Consumo, C	11,119	35,411	71
Inversión, I	2,059	6,557	13
Compras del gobierno, G	3,064	9,758	20
Exportaciones netas, XN	-567	-1,806	-4

Fuente: Departamento de Comercio de Estados Unidos. Las partes pueden no sumar los totales debido al redondeo.

El PIB y sus componentes

Esta tabla muestra el PIB total de la economía de Estados Unidos en 2012 y su desglose en sus cuatro componentes. Al leer esta tabla, debemos recordar la identidad $Y = C + I + G + XN$.

Caso de estudio

Componentes del PIB de Estados Unidos

La tabla 1 muestra la composición del PIB de Estados Unidos en 2012. En ese año el PIB fue de más de 15 billones de dólares. Al dividir esta cifra entre la población de ese país en 2012 de 314 millones de personas se obtiene el PIB por persona (en ocasiones llamado PIB *per cápita*). En 2012, el ingreso y el gasto del estadounidense promedio era de 49,923 dólares.

El consumo constituía 71% del PIB o 35,411 dólares por persona. La inversión era de 6,557 dólares por persona. Las compras del gobierno eran de 9,758 dólares por persona. Las exportaciones netas eran de -1,806 dólares por persona. Esta cifra es negativa, debido a que los estadounidenses gastaban más en bienes extranjeros de lo que los extranjeros gastaban en bienes estadounidenses.

Estos datos provienen de la Oficina de Análisis Económico, la parte del Departamento de Comercio de Estados Unidos que genera las cuentas nacionales. Usted puede encontrar información más reciente sobre el PIB en el sitio web <http://www.bea.gov>. ▀

Examen rápido Mencione los cuatro componentes del gasto. ¿Cuál es el mayor?

23-4 PIB real frente a PIB nominal

Como puede observar, el PIB mide el gasto total en bienes y servicios en todos los mercados en la economía. Si el gasto total aumenta de un año al siguiente, al menos una de estas dos cosas debe ser cierta: 1) la economía está produciendo una mayor cantidad de bienes y servicios, o 2) los bienes y servicios se están vendiendo a precios más altos. Cuando se estudian los cambios en la economía a lo largo del tiempo, los economistas quieren separar estos dos efectos. En particular, desean medir la cantidad total de bienes y servicios que está produciendo la economía y que no se ve afectada por los cambios en los precios de los mismos.

Para hacer esto, los economistas utilizan una medida llamada PIB *real*, el cual responde a una pregunta hipotética: ¿cuál sería el valor de los bienes y servicios producidos este año si los valuáramos a los precios que prevalecían en algún año específico anterior? Al evaluar la producción actual utilizando precios establecidos en niveles pasados, el PIB real muestra la forma en la cual cambia con el tiempo la producción total de bienes y servicios de una economía.

EN LAS NOTICIAS

La Oficina de Análisis Económico modifica las definiciones de inversión y del PIB

En 2013, la Oficina de Análisis Económico de Estados Unidos anunció que ampliaría las definiciones de inversión y del PIB para incluir la producción de diferentes formas de propiedad intelectual. Este artículo analiza este cambio. Todos los datos que se presentan en el libro emplean las definiciones tradicionales, debido a que los nuevos datos no estaban disponibles en el momento de su publicación.

Así es, las canciones de Lady Gaga contribuyen al PIB

Osagie Imasogie y Thaddeus J. Kobylarz

Recientemente el gobierno estadounidense anunció que llevaría a cabo una revisión sobre la forma en que se estima el Producto Interno Bruto. A partir del 31 de julio, la Oficina de Análisis Económico registrará como inversión fija la inversión en investigación y

desarrollo para el entretenimiento, la literatura y el arte originales, agrupándola junto con los gastos para el desarrollo de software en una nueva categoría de inversión llamada “productos de propiedad intelectual”.

¿Qué implica esto para el PIB? De acuerdo con Daniel Sichel, economista de Wellesley, antes de este cambio “si Lady Gaga daba un concierto, la venta de las entradas se contabilizaría para el PIB, no así el dinero que ella invirtió para componer y grabar sus canciones”. En palabras de Sichel, esto no tenía



sentido, el monto que invierten los artistas en una película o en una canción “es bastante parecido a la inversión que realiza una fábrica cuando adquiere nueva maquinaria”. El mismo principio aplica al dinero que se invierte en investigación y desarrollo para el desarrollo de nuevos medicamentos o smartphones.

En conjunto, todas estas revisiones tendrán un impacto mayor que la efectuada en 1999, que incluyó los gastos de software dentro de las cuentas nacionales. Esto se debe a que al ampliar la lista de inversiones empleadas

Para ver de manera más precisa la forma en la cual se construye el PIB real, consideremos un ejemplo.

23-4a Un ejemplo numérico

La tabla 2 muestra algunos datos para una economía que sólo produce dos bienes: hot dogs y hamburguesas. La tabla muestra los precios y cantidades producidas de los dos bienes en los años 2013, 2014 y 2015.

Para calcular el gasto total en esta economía, deberíamos multiplicar las cantidades de hot dogs y hamburguesas por sus precios. En 2013 se vendieron 100 hot dogs a un precio unitario de \$1, de manera que el gasto en hot dogs es igual a \$100. En el mismo año se vendieron 50 hamburguesas a un precio unitario de \$2, de manera que el gasto en hamburguesas también es igual a \$100. El gasto total en la economía, la suma de los gastos en hot dogs y en hamburguesas es \$200. Esta cantidad, la producción de bienes y servicios valuados a los precios actuales, se llama **PIB nominal**.

La tabla muestra el cálculo del PIB nominal para estos tres años. El gasto total aumenta de \$200 en 2013 a \$600 en 2014 y después a \$1,200 en 2015. Una parte de este incremento es atribuible al incremento de las cantidades de hot dogs y hamburguesas y otra al incremento de los precios de ambos bienes.

Para obtener una medida de la cantidad producida que no se vea afectada por los cambios de precio, se utiliza el **PIB real**, que es la producción de bienes y servicios valuados a precios constantes. El PIB real se calcula designando primero un año como el *año base*. Después utilizamos los precios de los hot dogs y las hamburguesas en el año base para calcular el valor de los bienes y servicios en todos los años. En otras palabras, los precios en el año base proporcionan la base para comparar las cantidades en diferentes años.

Suponga que decidimos que 2013 es el año base del ejemplo. Entonces podemos utilizar los precios en 2013 de los hot dogs y las hamburguesas para calcular el valor de los

PIB nominal

Producción de bienes y servicios valuados a precios actuales.

PIB real

Producción de bienes y servicios valuados a precios constantes.

en el cálculo del PIB e incluir a la investigación y desarrollo en la industria del arte y el entretenimiento, la economía estadounidense es alrededor de 3%, o 400,000 millones de dólares, más grande de lo que se pensaba (esto no significa que veremos un incremento drástico en este indicador a partir de julio, sino que se ajustarán los datos desde 1929, disminuyendo el impacto de este cambio en las tasas actuales de crecimiento.)

En segundo lugar, la revisión refleja la transformación de una economía industrial a una basada en la información y el conocimiento. Esta revisión también abre la puerta a cambios futuros en la metodología para la estimación del PIB, ya que la Oficina de Análisis Económico ha determinado que este indicador se ha quedado corto para mostrar la realidad económica que se vive en la actualidad.

Esta modificación es más que un asunto propio de los economistas. Los indicadores gubernamentales del PIB se emplean para determinar políticas fundamentales que afectan la vida cotidiana de todas las personas, como

decisiones sobre el presupuesto y los fondos destinados a los programas federales. Las cifras del PIB también representan un atajo para evaluar el desempeño de la economía de un país.

La Oficina de Análisis Económico busca reflejar el papel de la propiedad intelectual como contribuyente clave en la economía nacional. Este cambio afectará tanto las decisiones sobre políticas de propiedad intelectual como la forma en que nos percibimos como sociedad.

En este momento la Corte Suprema de Justicia de Estados Unidos analiza casos en relación con el contexto legal que existe para la protección de las patentes, incluyendo el campo de la genética, en el que por lo menos 25% de los genes humanos han sido patentados por empresas privadas. Otras decisiones similares que debemos afrontar tienen que ver con la dirección y el financiamiento de la educación, en particular en las áreas de ciencia, tecnología, ingeniería y matemáticas, así como en educación infantil.

En las últimas dos décadas, la propiedad intelectual ha surgido como el impulsor

principal del crecimiento económico de Estados Unidos y otros países desarrollados. En muchos aspectos es la nueva moneda global. Esto es resultado del esfuerzo exitoso de Estados Unidos por internacionalizar su perspectiva respecto a la importancia económica de la protección de la propiedad intelectual ante la constante amenaza de la piratería. El papel de dicho país como líder económico mundial dependerá de su capacidad para cultivar una mente lo suficientemente creativa para generar esta nueva moneda y obtener ganancias de ella.

Las nuevas mediciones del PIB sugieren que los economistas se están ajustando correctamente a este nuevo panorama. Mientras que desde el punto de vista tradicional la tierra, el trabajo y el capital han sido los factores principales de la producción, los economistas reconocen en la actualidad la importancia productiva de factores más intangibles, que incluyen a la propiedad intelectual, también conocida como capital intelectual.

Fuente: *The Wall Street Journal*, 28 de mayo de 2013.

TABLA 2

PIB real y PIB nominal

Esta tabla muestra la forma de calcular el PIB real, el PIB nominal y el deflactor del PIB para una economía hipotética que sólo produce hot dogs y hamburguesas.

Precios y cantidades				
Año	Precio de los hot dogs	Cantidad de hot dogs	Precio de las hamburguesas	Cantidad de hamburguesas
2013	\$1	100	\$2	50
2014	\$2	150	\$3	100
2015	\$3	200	\$4	150
Cálculo del PIB nominal				
2013	(\$1 por hot dog × 100 hot dogs) + (\$2 por hamburguesa × 50 hamburguesas) = \$200			
2014	(\$2 por hot dog × 150 hot dogs) + (\$3 por hamburguesa × 100 hamburguesas) = \$600			
2015	(\$3 por hot dog × 200 hot dogs) + (\$4 por hamburguesa × 150 hamburguesas) = \$1,200			
Cálculo del PIB real (año base 2013)				
2013	(\$1 por hot dog × 100 hot dogs) + (\$2 por hamburguesa × 50 hamburguesas) = \$200			
2014	(\$1 por hot dog × 150 hot dogs) + (\$2 por hamburguesa × 100 hamburguesas) = \$350			
2015	(\$1 por hot dog × 200 hot dogs) + (\$2 por hamburguesa × 150 hamburguesas) = \$500			
Cálculo del deflactor del PIB				
2013	(\$200/\$200) × 100 = 100			
2014	(\$600/\$350) × 100 = 171			
2015	(\$1,200/\$500) × 100 = 240			

bienes y servicios producidos en 2013, 2014 y 2015. La tabla 2 muestra estos cálculos. Para calcular el PIB real para 2013 utilizamos los precios de los hot dogs y las hamburguesas en 2013 (el año base) y las cantidades de hot dogs y hamburguesas producidas en 2013. (Por consiguiente, para el año base, el PIB real siempre es igual al PIB nominal). Para calcular el PIB real para 2014, utilizamos los precios de los hot dogs y las hamburguesas en 2013 (el año base) y las cantidades de hot dogs y hamburguesas producidas en 2014. De manera similar, para calcular el PIB real para 2015, utilizamos los precios en 2013 y las cantidades en 2015. Cuando encontramos que el PIB real ha aumentado de \$200 en 2013 a \$350 en 2014, y después a \$500 en 2015, sabemos que el incremento es atribuible a un incremento de las cantidades producidas, debido a que los precios se han mantenido fijos en los niveles del año base.

Para resumir: *el PIB nominal utiliza los precios actuales para asignar un valor a la producción de bienes y servicios en la economía. El PIB real utiliza los precios constantes del año base para asignar un valor a la producción de bienes y servicios en la economía.* Dado que el PIB real no se ve afectado por los cambios de precios, los cambios en el PIB real reflejan sólo los cambios en las cantidades producidas. Por consiguiente, el PIB real es una medida de la producción de bienes y servicios de la economía.

Nuestra meta al calcular el PIB es medir qué tan bien se está desempeñando la economía en general. Dado que el PIB real mide la producción de bienes y servicios de la economía, refleja la capacidad de ésta para satisfacer las necesidades y deseos de las personas. Por consiguiente, el PIB real es una mejor medida del bienestar económico que el PIB nominal. Cuando los economistas hablan del PIB de la economía, por lo general se refieren al PIB real, más que al PIB nominal. Y cuando hablan del crecimiento en la economía, miden el crecimiento como el cambio porcentual en el PIB real de un periodo a otro.

23-4b El deflactor del PIB

Como acabamos de ver, el PIB nominal refleja tanto las cantidades de bienes y servicios que produce la economía, como los precios de los mismos. En contraste, al mantener los precios constantes en los niveles del año base, el PIB real refleja sólo las cantidades producidas. A partir de estas dos estadísticas podemos calcular una tercera, llamada deflactor del PIB, que refleja sólo los precios de los bienes y servicios.

El deflactor del PIB se calcula como sigue:

$$\text{Deflactor del PIB} = \frac{\text{PIB nominal}}{\text{PIB real}} \times 100$$

Dado que el PIB nominal y el PIB real deben ser iguales en el año base, el deflactor del PIB para el año base es siempre igual a 100. El deflactor del PIB para los años subsiguientes mide el cambio en el PIB nominal respecto al año base que no se puede atribuir a un cambio en el PIB real.

El deflactor del PIB mide el nivel actual de los precios en relación con el nivel de precios en el año base. Para ver por qué esto es cierto, considere un par de ejemplos sencillos. Primero, suponga que las cantidades producidas en la economía aumentan a lo largo del tiempo, pero que los precios permanecen siempre iguales. En este caso, tanto el PIB nominal como el real aumentan juntos, de manera que el deflactor del PIB es constante. Ahora suponga que, en vez de eso, los precios aumentan con el tiempo, pero que las cantidades producidas permanecen iguales. En este segundo caso, aumenta el PIB nominal, pero el PIB real permanece igual, de manera que también aumenta el deflactor del PIB. Debemos observar que, en ambos casos, el deflactor del PIB refleja lo que sucede con los precios, no con las cantidades.

Ahora volvamos a nuestro ejemplo numérico en la tabla 2. El deflactor del PIB se calcula en la parte inferior de la tabla. Para 2013 el PIB nominal es \$200 y el PIB real \$200, por lo que el deflactor del PIB es 100. (El deflactor siempre es 100 en el año base.) Para 2014 el PIB nominal es de \$600 y el PIB real de \$350, de manera que el deflactor del PIB es 171.

Deflactor del PIB

Una medida del nivel de precios calculada como la razón del PIB nominal sobre el PIB real multiplicada por 100.

Los economistas utilizan el término *inflación* para describir una situación en la cual aumenta el nivel general de precios de la economía. La *tasa de inflación* es el cambio porcentual en alguna medida del nivel de precios de un periodo al siguiente. Si se utiliza el deflactor del PIB, la tasa de inflación entre dos años consecutivos se calcula de la siguiente manera:

$$\text{Tasa de inflación en el año 2} = \frac{\text{Deflactor del PIB en el año 2} - \text{Deflactor del PIB en el año 1}}{\text{Deflactor del PIB en el año 1}} \times 100$$

Debido a que el deflactor del PIB aumentó en el año 2014 de 100 a 171, la tasa de inflación es $100 \times (171 - 100)/100$, o 71%. En 2015, el deflactor del PIB aumentó a 240 de 171 el año anterior, de manera que la tasa de inflación es $100 \times (240 - 171)/171$, o 40%.

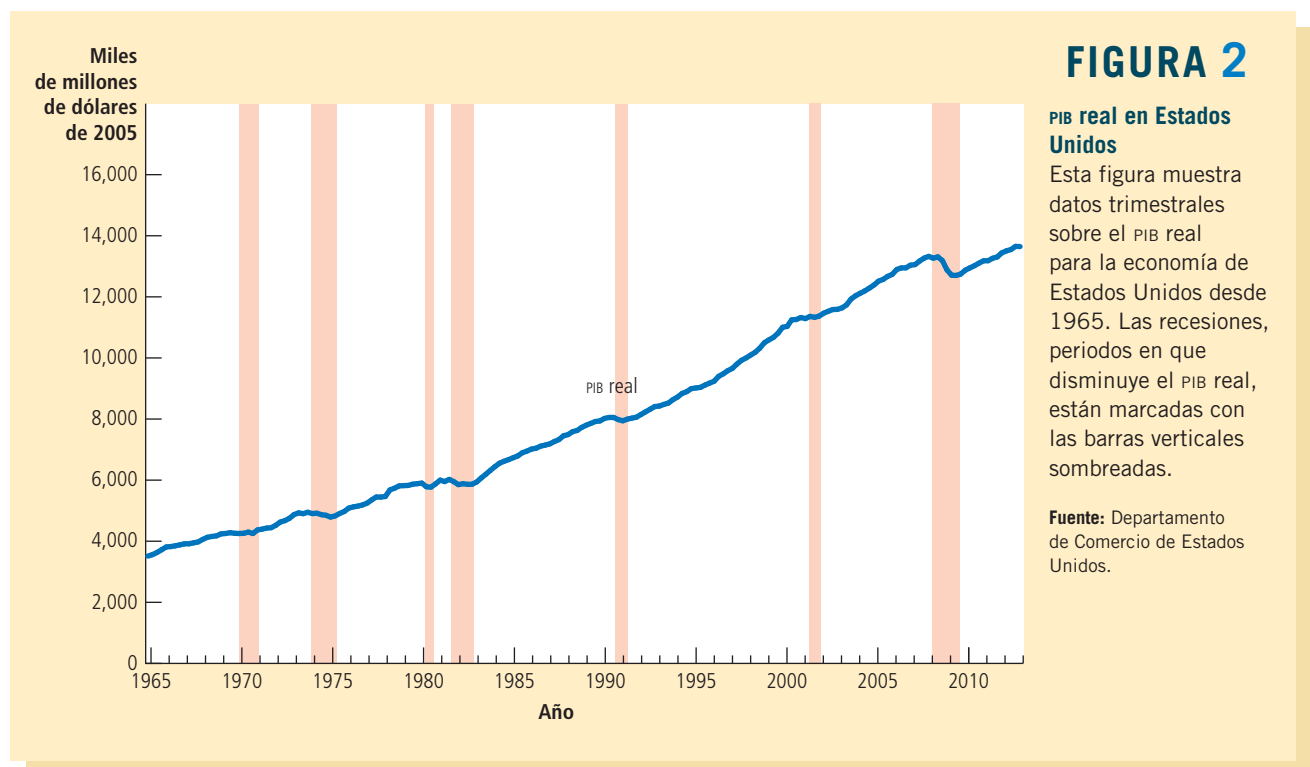
El deflactor del PIB es una medida que utilizan los economistas para monitorear el nivel promedio de los precios en la economía y, por consiguiente, la tasa de inflación. El deflactor del PIB obtiene su nombre debido a que se puede utilizar para eliminar la inflación del PIB nominal, es decir, para “desinflar” el PIB nominal del aumento debido a los incrementos de los precios. En el siguiente capítulo se estudiará otra medida del nivel de precios de la economía, llamada índice de precios al consumidor, y también describiremos las diferencias entre estas dos medidas.

Caso de estudio

El PIB real a lo largo de la historia reciente

Ahora que sabemos cómo se define y se mide el PIB real, veamos qué nos dice esta variable macroeconómica acerca de la historia reciente de Estados Unidos. La figura 2 muestra los datos trimestrales del PIB real para la economía de dicho país desde 1965.

La característica más evidente de estos datos es que el PIB real crece a lo largo del tiempo. El PIB real de la economía de Estados Unidos en 2012 era casi cuatro veces más



que su nivel de 1965. Dicho de una manera diferente, la producción de bienes y servicios en ese país ha aumentado en promedio alrededor de 3% anual. Este crecimiento continuo del PIB real permite que el estadounidense típico disfrute de una mayor prosperidad económica de la que disfrutaban sus padres y abuelos.

Una segunda característica de los datos del PIB es que el crecimiento no es estable. El crecimiento ascendente del PIB real se interrumpe ocasionalmente por periodos durante los cuales disminuye el PIB, llamados *recesiones*. La figura 2 marca las recesiones con barras verticales sombreadas. (No hay una regla rigurosa que indique cuándo el comité oficial de la calendarización de ciclos declarará que ha ocurrido una recesión, pero una vieja regla empírica dice que son dos trimestres consecutivos de disminuciones del PIB real). Las recesiones están asociadas no sólo con ingresos menores sino también con otras formas de conflictos económicos: desempleo creciente, menores utilidades, incremento de las quiebras, etcétera.

Gran parte de la macroeconomía está orientada a explicar el crecimiento a largo plazo y las fluctuaciones a corto plazo del PIB real. Como se verá en los siguientes capítulos, necesitamos diferentes modelos para estos dos propósitos. Dado que las fluctuaciones a corto plazo representan desviaciones de las tendencias a largo plazo, primero estudiaremos el comportamiento de las variables macroeconómicas clave, como el PIB real a largo plazo. Después, en capítulos posteriores, retomaremos este análisis para explicar las fluctuaciones a corto plazo. ▲

Examen rápido Defina PIB real y PIB nominal. ¿Cuál es una mejor medida del bienestar económico? ¿Por qué?

23-5 ¿El PIB es una buena medida del bienestar económico?

Antes, en este capítulo, se mencionó que el PIB era la medida que mejor resumía el bienestar económico de una sociedad. Ahora que sabemos lo que es el PIB, podemos evaluar esta afirmación.

Como hemos visto, el PIB mide tanto el ingreso total como el gasto total de la economía en bienes y servicios. Por consiguiente, el PIB por persona indica el ingreso y el gasto de la persona promedio en la economía. Dado que la mayoría de las personas preferiría recibir un ingreso mayor y disfrutar de un mayor gasto, el PIB por persona parece una medida natural del bienestar económico de la persona promedio.

Sin embargo, algunas personas discuten la validez del PIB como medida del bienestar. Cuando el senador Robert Kennedy se postuló para la presidencia en 1968, hizo una conmovedora crítica de tales medidas económicas:

[El producto interno bruto] no toma en cuenta la salud de nuestros hijos, la calidad de su educación o la alegría de sus juegos. No incluye la belleza de nuestra poesía o la fortaleza de nuestros matrimonios, la inteligencia de nuestro debate o la integridad de nuestros funcionarios públicos. No mide nuestro valor, ni nuestra sabiduría, ni nuestra devoción al país. En breve, lo mide todo, excepto aquello que hace la vida digna de vivirse, y nos puede decir todo sobre el país, excepto por qué estamos orgullosos de ser estadounidenses.

Gran parte de lo que dijo Robert Kennedy es correcto. ¿Por qué, entonces nos preocupa el PIB?

La respuesta es que un PIB grande nos ayuda a llevar una buena vida. El PIB no mide la salud de nuestros hijos, pero las naciones con un mayor PIB pueden costear mejores cuidados médicos para ellos. El PIB no mide la calidad de su educación, pero las naciones con un mayor PIB pueden costear un mejor sistema educativo. El PIB no mide la belleza de la poesía, pero las naciones con un mayor PIB se pueden permitir enseñarle

a un mayor número de sus ciudadanos a leer y disfrutar de la poesía. El PIB no toma en cuenta la inteligencia, la integridad, el valor, la sabiduría o la devoción hacia su país, pero es más fácil fomentar todos estos atributos loables cuando las personas están menos preocupadas por satisfacer las necesidades materiales de la vida. En breve, el PIB no mide directamente aquellas cosas que hacen que valga la pena vivir, pero sí la habilidad para obtener muchos de los insumos que lo hacen posible.

Sin embargo, el PIB no es una medida perfecta del bienestar. Algunas cosas que contribuyen a una buena vida están fuera del PIB. Una de ellas es el tiempo de ocio o esparcimiento. Suponga, por ejemplo, que todos en la economía de pronto comenzaran a trabajar todos los días de la semana, en vez de disfrutar de ratos de ocio los fines de semana. Se producirían muchos más bienes y servicios y el PIB aumentaría. Sin embargo, a pesar del incremento del PIB, no deberíamos concluir que todas las personas se encontrarían mejor. La pérdida por la reducción en los ratos de ocio contrarrestaría la ganancia de producir y consumir una mayor cantidad de bienes y servicios.

Puesto que el PIB utiliza los precios de mercado para valuar los bienes y servicios, excluye el valor de casi toda la actividad que tiene lugar fuera de los mercados. En particular, el PIB omite el valor de los bienes y servicios producidos en el hogar. Cuando un chef prepara un delicioso platillo y lo vende en su restaurante, su valor es parte del PIB. Pero si el chef prepara el mismo platillo para su familia, el valor que ha agregado a los ingredientes crudos queda fuera del PIB. De modo similar, el cuidado de un niño proporcionado en las guarderías o centros de cuidado infantil es parte del PIB, mientras que el cuidado de un niño proporcionado por sus padres en el hogar no lo es. El trabajo voluntario también contribuye al bienestar de la sociedad, pero el PIB no refleja tales contribuciones.

Otra de las cosas que excluye el PIB es la calidad del ambiente. Suponga que el gobierno elimina todas las regulaciones al respecto. Las empresas podrían producir entonces bienes y servicios sin considerar la contaminación que generan y podría aumentar el PIB. Sin embargo, el bienestar quizá disminuiría. El deterioro en la calidad del aire y del agua contrarrestaría en exceso las ganancias de una mayor producción.

El PIB tampoco indica nada acerca de la distribución del ingreso. Una sociedad en la cual 100 personas tienen ingresos anuales de \$50,000 tiene un PIB de \$5 millones y un PIB por persona de \$50,000. También lo tiene una sociedad en la cual 10 personas ganan \$500,000 y 90 sufren por no tener nada. Pocas personas verían esas dos situaciones y las llamarían equivalentes. El PIB por persona expresa qué sucede con la persona promedio, pero detrás de ese promedio se encuentra una gran variedad de experiencias personales.

Por último, podemos concluir que el PIB es una buena medida del bienestar económico para la mayoría de los propósitos, pero no para todos. Es importante tener en mente lo que incluye y lo que deja fuera.

Caso de estudio

Diferencias internacionales en el PIB y calidad de vida

Una forma de medir la utilidad del PIB como medida del bienestar económico es analizar los datos internacionales. Los países ricos y los pobres tienen niveles de PIB por persona enormemente diferentes. Si un PIB alto lleva a un nivel de vida más alto, entonces deberíamos observar que el PIB está fuertemente correlacionado con varias mediciones de la calidad de vida. Y, de hecho, lo hacemos.

La tabla 3 muestra 12 de los países más poblados del mundo clasificados con base en el PIB por persona. También muestra la esperanza de vida, el número de años de escolaridad en los adultos y el porcentaje de la población que está satisfecha con la calidad del agua. Estos datos muestran un patrón claro. En los países ricos, como Estados Unidos, Japón y Alemania, las personas pueden esperar vivir hasta 80 años, y



Bloomberg/Getty Images

El PIB refleja la producción de una fábrica pero no el daño que ésta genera al ambiente.

EN LAS NOTICIAS

La economía informal

El producto interno bruto no incluye muchas transacciones que tienen lugar en la economía informal.

Búsqueda de la economía oculta

Doug Campbell

Esta es la breve historia común de la forma en la cual recientemente llegué a participar en la economía informal:

A media tarde del día más frío del invierno pasado, un hombre tocó a mi puerta: “¿Retiro la nieve de su entrada?” me preguntó. “Sólo \$5”.

Afuera hacía un frío de -15 grados que congelaba los huesos. “Es un trato” le dije. Media hora después le entregué un billete de \$5 y le agradecí haberme ahorrado la molestia.

En términos formales, esto fue una transacción no oficial, fuera de los libros, sin pago de impuestos ni regulaciones de seguridad. (Por lo mismo, supongo que esa persona a quien contraté no se molestó en reportar ese ingreso o en registrarlo con las autoridades

correspondientes). Como tal, fue algo técnicamente ilegal. Y por supuesto, es una situación que sucede todo el tiempo.

Diferencias internacionales en la economía informal

País	Economía informal como porcentaje del PIB
Bolivia	68%
Zimbabue	63
Perú	61
Tailandia	54
México	33
Argentina	29
Suecia	18
Australia	13
Reino Unido	12
Japón	11
Suiza	9
Estados Unidos	8



Fuente: Friedrich Schneider. Las cifras son para 2002.

El volumen oficial de la economía de Estados Unidos, medido por el Producto Interno Bruto (PIB), era de casi 12 billones de dólares en 2004. Las mediciones de la economía informal, sin incluir actividades ilegales como tráfico de drogas y prostitución, difieren considerablemente. Pero en general se conviene en que es significativa, en algún punto entre 6 y 20% del PIB. En el punto medio, esto sería de alrededor de 1.5 billones de dólares al año.

Definida ampliamente, la economía, llamada también gris, informal, clandestina, subterránea o en las sombras, implica transacciones de otra manera legales que pasan sin reportarse o registrarse. Esto incluye una red muy amplia, que captura todo, desde pagos a niñeras, o realizar trueques de reparaciones domésticas con un

TABLA 3

PIB y calidad de vida

La tabla muestra el PIB por persona y otras tres medidas de la calidad de vida para 12 países principales.

País	PIB real por persona	Esperanza de vida	Promedio de años de educación o escolaridad	Satisfacción con la calidad del agua (porcentaje de la población)
Estados Unidos	\$43,017	79 años	12 años	90
Alemania	35,854	80	12	95
Japón	32,295	83	12	88
Rusia	14,561	69	10	53
México	13,245	77	9	68
Brasil	10,162	74	7	83
China	7,746	74	8	73
Indonesia	3,716	69	6	87
India	3,468	65	4	63
Paquistán	2,550	65	5	55
Nigeria	2,069	52	5	47
Bangladesh	1,529	69	5	70

Fuente: *Human Development Report 2011*, Naciones Unidas. Los datos sobre el PIB real son de 2011 expresados en dólares de 2005. El promedio de años de educación se mide entre adultos de 25 años y mayores.

vecino hasta no reportar ingresos por conciertos a la luz de la luna. La etiqueta de “informal” tiende a hacer que suene como algo mucho más siniestro de lo que es en realidad.

Las actividades delictivas constituyen una gran parte de lo que se podría calificar de economía informal total. Se han realizado numerosos estudios sobre la economía del tráfico de drogas, la prostitución y las apuestas. Pero dado que el dinero del crimen casi nunca se recupera, muchos de quienes diseñan políticas se interesan más en partes de la economía informal que de otra manera serían legales si no estuvieran ocultas de las autoridades, como retirar la nieve de las aceras.

A pesar de su intriga, la importancia y las consecuencias de la economía informal siguen siendo objeto de debate. La razón: “Usted está tratando de medir un fenómeno cuyo solo propósito es no ser observado”, dice Ed Feige, economista de la Universidad de Wisconsin.

Esta incertidumbre plantea problemas para quienes diseñan políticas. Sin conocer el volumen, alcance y causas precisas de la economía informal, ¿cómo pueden decidir qué (si hay algo) se puede hacer al respecto?

¿El hombre que limpió mi acera se estaba dedicando a una actividad socialmente positiva o negativa? ¿Y yo? Basta con decir



Rosemarie Gearhart/ArtisticCaptures/Stockphoto.com

¿Una empresa en las sombras?

que algunos economistas han dedicado toda su carrera a responder preguntas sobre la economía informal y que todavía no hay nada que se acerque a un consenso sobre su volumen o descripción.

Los economistas por lo general están de acuerdo en que la economía informal es peor en los países en desarrollo, cuyas redes de trámites burocráticos y corrupción son notorias. Por ejemplo, el economista Friedrich Schneider publicó en 2003 estimaciones de la “economía subterránea” (definida ampliamente como toda la producción legal de bienes y servicios basada en el mercado deliberadamente oculto a las autoridades) para países como: Zimbabue, estimando un impresionante 63.2% del PIB, Tailandia 54.1% y Bolivia 68.3%. Entre

los países del antiguo bloque soviético, Georgia encabezaba la lista con 68% del PIB en la economía subterránea y juntas esas naciones tenían un promedio de 40.1% del PIB. Esto contrasta con un promedio de 16.7% entre los países occidentales.

En su libro de 2003, *Reefer Madness: Sex, Drugs and Cheap Labor in the American Black Market*, el investigador y escritor Eric Schlosser invoca la teoría de la “mano invisible” de Adam Smith de que los hombres que buscan su propio interés generarán beneficios para la sociedad. Esta mano invisible ha producido una economía oculta de un volumen considerable y no podemos comprender la totalidad de nuestro sistema económico sin comprender también cómo funciona. “La economía oculta es una buena medida del progreso y la salud de las naciones”, escribe Schlosser. “Cuando mucho está mal, es necesario ocultar mucho.” La implicación de Schlosser era que mucho está mal en Estados Unidos. Si hubiera adoptado una visión más global, tal vez habría decidido que relativamente poco está escondido allí. ▲

Fuente: “Region Focus”, Federal Reserve Bank of Richmond, primavera de 2005.

tendrán en promedio 12 años de educación o escolaridad. Nueve de cada diez personas estarán satisfechas con la calidad del agua disponible para beber. En los países pobres, como Nigeria, Bangladesh y Pakistán, las personas por lo general mueren 10 a 20 años antes, tienen menos de la mitad de años de escolaridad y cerca de un tercio de la población no está satisfecha con la calidad del agua que tiene disponible en su localidad.

Los datos de otros aspectos de la calidad de vida cuentan una historia similar. Los países con un PIB bajo por persona tienden a tener más niños con poco peso al nacer, tasas más altas de mortandad infantil, de mortandad materna, y de desnutrición infantil y menos acceso al agua potable. En los países con un PIB bajo por persona, el nivel de alfabetismo en adultos es mayor, menos niños en edad escolar estudian y aquellos que asisten a la escuela deben aprender con menos profesores por estudiante. Estos países también tienden a tener menos televisores, teléfonos, carreteras pavimentadas y hogares con electricidad, así como menores oportunidades de acceso a internet. Los datos internacionales no dejan ninguna duda de que el PIB por persona está estrechamente relacionado con la calidad de vida de sus ciudadanos. ▲

Examen rápido ¿Por qué a quienes diseñan políticas les debería interesar el PIB?

EN LAS NOTICIAS

Medición del bienestar macroeconómico

¿Podemos emplear algo mejor que el producto interno bruto?

Los países buscan el éxito más allá del PIB

Mark Whitehouse

El dinero no lo es todo, pero cuando se trata de medir el éxito de un país, es difícil buscar un sustituto.

Los líderes políticos muestran cada vez más insatisfacción con el uso del producto interno bruto, una medida monetaria de los bienes y servicios producidos por un país, como referente del éxito de un país para mejorar su calidad de vida.

En noviembre, el primer ministro británico, David Cameron, anunció un plan para generar mediciones de bienestar nacional que consideren factores como la satisfacción de vida de la población, en seguimiento a un esfuerzo similar emprendido por el presidente francés Nicolás Sarkozy.

Sus esfuerzos cuestionan la raíz de lo que debe ser la economía. ¿Qué nos hace mejores? y ¿Cómo podemos incrementarlo? Cualquiera que espere una respuesta clara y concisa quedará decepcionado.

“Hay mucho más en la vida que el PIB, pero es difícil crear una medida única que lo reemplace cuando ni siquiera sabemos si lo que necesitamos es una sola medida” comenta Paul Allin, director del proyecto de medición de bienestar nacional de la Oficina de Análisis Estadístico del Reino Unido. “Quizá

vivimos en un mundo multidimensional y debemos acostumbrarnos a manejar mayores volúmenes de información.”

Después de una sesión de trabajo para crear un indicador de éxito nacional durante la reunión anual de la Asociación Americana de Economía, Carol Graham de Brookings Institution resumió esta situación como “una nueva ciencia en la que aún queda mucho trabajo por realizar”.

Durante las últimas cuatro décadas, los economistas han enfrentado la paradoja del uso del PIB como el principal indicador de éxito.

Las personas de los países ricos no parecen ser más felices que las de los países pobres. En una investigación del economista Richard Easterlin de la Universidad de Pennsylvania, los resultados muestran que no existe evidencia de un vínculo entre el ingreso de un país, medido por medio del PIB por persona, y sus niveles de felicidad.

Otras investigaciones recientes revelan que el PIB no es una medición tan mala. Daniel Sacks, Betsey Stevenson y Justin Wolfers son tres economistas de la Escuela Wharton de la Universidad de Pennsylvania, que ampliaron el uso de datos y técnicas estadísticas, y encontraron que un incremento del PIB por persona coincide con un incremento similar en el bienestar reportado. Esta correlación se



mantiene a lo largo del tiempo para diferentes países.

Aun así, el PIB está lejos de ser una medida ideal cuando se trata de evaluar el éxito de una política. Si hacemos que las personas trabajen 120 horas a la semana, obtendríamos un gran incremento del PIB por persona, pero esto no haría que fueran más felices. Eliminar los límites de contaminación incrementaría el PIB por hora laborada, pero no nos llevaría a un mundo mejor.

Un enfoque sugiere el uso del PIB, junto con otros factores objetivos, como la inequidad, el tiempo de ocio y la expectativa de vida. Durante la reunión anual de la Asociación Americana de Economía, Peter Klenow y Charles Jones, economistas de la Universidad de Stanford, presentaron una investigación que prueba que, hacerlo de este modo, puede generar una gran diferencia.

Con base en sus cálculos, la calidad de vida de Francia y Alemania es similar a las de Estados Unidos cuando se contabilizan la expectativa de vida, el tiempo de ocio adicional y los niveles más bajos de inequidad. Sin embargo, si no se incluyen estos factores, parece que la calidad de vida de Estados Unidos es muy superior.

23-6 Conclusión

En este capítulo se estudia la forma en la cual los economistas miden el ingreso total de una nación o país. Por supuesto, la medición es sólo un punto de partida. Gran parte de la macroeconomía está orientada a revelar los factores determinantes a corto y largo plazos del producto interno bruto de una nación. Por ejemplo ¿por qué el PIB es mayor en Estados Unidos y Japón que en India y Nigeria? ¿Qué pueden hacer los gobiernos de los países más pobres para promover un crecimiento más rápido del PIB? ¿Por qué el PIB de Estados Unidos aumenta rápido en algunos años y disminuye en otros? ¿Qué pueden